

Marco Babini

Da alcuni anni conseguentemente alla crisi economica che stiamo tutti vivendo vi è una maggiore attenzione nel modo in cui si affrontano le innumerevoli spese quotidiane. C'è un ritorno nella riparazione di oggetti di vario tipo che di solito si buttavano per acquistarne dei nuovi, come ad esempio scarpe o articoli di abbigliamento, inoltre è in aumento l'acquisto di prodotti usati o semi nuovi. Vogliamo dare una particolare attenzione a famiglie con figli piccoli che in un ristretto periodo di tempo devono affrontare diverse spese, tra cui vestiti e giocattoli che sappiamo non vengono utilizzati per molto tempo. In merito a questo stanno sorgendo alcuni negozi di vendita prodotti per l'infanzia che offrono forme di noleggio o conto vendita. A tal proposito intervistiamo Cinzia La Commare, giovane alfonsinese che domenica 1 settembre ha inaugurato in paese «Da bimbo a bimbo», primo negozio in zona che si occupa di mercatino di abbigliamento ed accessori per l'infanzia in conto vendita.

Quali sono le motivazioni che ti anno spinto ad aprire questa nuova tipologia di attività?

«Premetto che provengo da Trapani e risiedo da poco ad Alfonsine e sappiamo purtroppo che trovare lavoro non è facile, poi osservando e parlando con diverse mamme e papà ho percepito in loro due principali esigenze; la prima trovare un soggetto o una struttura che possa aiutarli nel vendere gli oggetti o accessori non più utilizzati dai propri figli, come ad esempio giocattoli o vestiario di vario

COMMERCIO | Il primo negozio con la formula del conto vendita

«Da bimbo a bimbo», la seconda vita dell'usato



genere spesso nuovi oppure utilizzati pochissime volte. La seconda poter acquistare articoli per i propri bimbi a prezzi competitivi, anche se usati, ma di qualità. Conseguentemente è nata l'idea di crearmi il mio posto di lavoro e rispondere alle esigenze

prima citate utilizzando il metodo del conto vendita, permettendo a molti genitori in piena crisi economica di acquistare prodotti di marca ed affidabili a un prezzo basso»

Ci puoi spiegare nel dettaglio come funziona la tua

attività?

«E' molto semplice, chiunque voglia cercare di vendere gli oggetti non più utilizzati dai propri bambini può recarsi da me. Successivamente si concorda assieme il prezzo da proporre al potenziale acquirente, indicativamente

la metà rispetto al prezzo di vendita dell'articolo nuovo. Infine si etichettano i prodotti ed esposti per almeno 60 giorni e qualora vengano venduti si divide il ricavato in due parti, la prima alla sottoscritta e la seconda a chi ha portato la merce».

Se non riesci a vendere la merce esposta entro 60 giorni cosa accade?

«Trascorso il termine provvedo a scontare ulteriormente i prodotti per un periodo da determinarsi in accordo con il proprietario della merce, ricordo comunque che vi è la facoltà di ritirare in ogni momento i prodotti messi in conto vendita».

La merce che ritiri deve avere delle caratteristiche particolari?

«Innanzitutto seleziono e ritiro solo articoli in perfetto stato e non troppo vecchi, ma di recente fabbricazione e se si tratta di abbigliamento deve essere adeguatamente lavato e stirato. I giochi e gli accessori devono essere di marca ed a norma, funzionanti, puliti e non devono presentare ammaccature o parti mancanti».

Hai un determinato tipo di clientela?

«Sinceramente in negozio vengono svariate tipologie di persone, dall'italiano allo straniero, inoltre c'è chi porta solo gli oggetti e chi li compra solo ma in diversi casi molte persone fanno entrambi».

Dopo due mesi di lavoro ti ritieni soddisfatta?

«E' ancora prematuro trarre dei bilanci, ma per ora mi ritengo molto soddisfatta e contenta, già il secondo giorno di apertura avevo la fila delle mamme fuori dal negozio intenzionate a portarmi i vari loro oggetti».

Pier Paolo Mazzotti

La Ditta Marini, (appartenente al Gruppo Fayat) ha organizzato nelle scorse settimane un evento denominato «Marini dealers meeting e porte aperte». Trattavasi di riunire gli agenti Marini da tutto il mondo per un corso di aggiornamento sulle nuove produzioni. A detta riunione erano presenti una quarantina di agenti, ed il programma si è svolto come segue: il giorno 16 ottobre corso di formazione in sede; il 17, con un pullman gli agenti sono stati condotti in visita a due cantieri, uno a Rimini, ed uno

ECONOMIA | Porte aperte alla ditta Marini

a Senigallia, ove hanno potuto vedere due impianti Marini per la «Produzione di conglomerati bituminosi a caldo»; il 18, giornata a «Porte Aperte» dedicata ai soli agenti e clienti Marini. In tale occasione gli intervenuti, hanno anche potuto ammirare macchine dalla Bomag Italia (anch'essa appartenente al Gruppo Fayat, e con sede in Alfonsine) che esponeva vibrofinitrici, fresatrici, rulli compattatori, e piastre vibranti. L'affluenza



è stata di circa duecento persone e nell'occasione si sono avuti vari incontri con buone prospettive di vendite future. L'aspetto conviviale è stato ottimo, con un pranzo svoltosi all'interno di un capannone telato. Il 19 ottobre è stata l'ultima giornata di «Porte aperte» con libera entrata per tutti, clienti, dipendenti con le loro famiglie (bambini inclusi) e quant'altri volessero visitare la Marini. L'evento, nell'arco dei quattro giorni, ha avuto uno ottimo svolgimento, con piena soddisfazione della direzione aziendale.



Speedy Gomme

Sostituzione e riparazione Gomme di tutte le marche per:
 Auto • Trasporto Leggero • Movimento Terra • Agricoltura
 • Servizio di equilibratura ed assetto ruote elettronici

...meglio viaggiare sicuri



Speedy Gomme di Bandini Elmer

Via del Lavoro 7 • 48011 Alfonsine RAVENNA • Tel. 0544-81489
 www.speedygomme.com e-mail: info@speedygomme.com

mobile 331-2418283

Giovanni Ballardini

**Il Borghetto
... e altre storie**

Ricordi di un alfonsinese



BACCHILEGA EDITORE

Il paese di un tempo e le sue storie raccontate da Giovanni Ballardini

lo trovi ad Alfonsine in libreria e in edicola



È vero che dormire in letti naturali migliora la vita ed è tutta un'altra storia. È vero anche che un'altra storia bisogna volerla

Alfonsine - via Reale, 245 E
 telefono e fax 0544.84939 - cell. 339.3444349 / 338.6618359
 info@toccasanabioedilizia.com - www.toccasanabioedilizia.com
 e-commerce: www.icuginitoccasana.it

Materassi, trapunte, biancheria letto (anche per bebè) e bagno in biocotone, cuscini, riscaldamento a infrarossi, cucine, camerette, librerie, incensi, arte e design.